

Нужна модернизация? Мы идем к вам!

Проблему энергосбережения предлагает эффективно решить «Профессионал»

Олег ЗЛОБИН

Энергосбережение – сегодня проблема №1, и не потому, что на дворе заморозки. По статистике в России из-за неэффективности энергооборудования на единицу произведенного продукта уходит в 2-3 раза больше энергозатрат, чем в любой из цивилизованных стран. При рыночной экономике это недопустимо. Сейчас у хорошего руководителя каждая копейка на счету. И он озабочен развитием эффективного производства.



О том, как повысить эффективность российских предприятий путем предоставления им энергоэффективного инженерно-технологического и прочего оборудования, мы беседуем с руководителем Корпорации «Профессионал» Вахтангом Закрошвили. Наша встреча состоялась на недавно проходившей в Саратове выставке «Сигн-стройэкспо», где основной была тема энергосбережения.

– Вахтанг Саакович, в Саратовской области ваши специалисты были пионерами продвижения современных технологий, материалов, оборудования?

– Да, у нас огромный опыт. Недавно компания отметила 18 лет работы и, не побоюсь сказать, мы стали «законодателями мод» именно в промышленном сегменте: мы проектируем, производим энергетическое оборудование, автономные, блочно-модульные котельные, когенерационные теплоэлектростанции для промышленных объектов, системы очистки воды и стоков.

– Ваш клиент – это преимущественно крупные или небольшие предприятия?

– Модернизация нужна всем без исключения. Особенно крупным предприятиям. Сегодня у них типичные проблемы: даже если удалось оптимизировать персонал, то в энергетической сфере издержки остаются огромные. И с каждым годом только увеличиваются, потому что до предела изношено оборудование, которое ставили еще в советское время. Ему больше 20 лет. А есть еще и «раритеты», которым более полувека. Практически, чем больше предприятие, тем катастрофичнее ситуация. На энергетическую сферу ему сегодня приходится тратить вдвое больше, чем в прошлом году. А в следующем эта цифра удваивается. Это огромные деньги. Никакого бюджета не хватит залатать эти черные дыры.

В большинстве случаев руководители предприятий хотели бы думать о перспективе модернизации, внедрении современного оборудования, но им не до этого. Они рассуждают так: «Начнем дополнительные деньги зарабатывать, тогда и котельную новую начнем ставить». И получается замкнутый круг: ни денег, ни котельной.



на фото Так выглядит автоматизированная компактная блочно-модульная котельная 0,25 МВт

– Вы предлагаете разорвать этот порочный круг?

– Корпорация «Профессионал» – это надежный партнер для решения подобных задач в энергетической и инженеринговой сферах. Наш девиз – «Нужна котельная, но нет денег – мы идем к вам». Как это ни фантастически звучит, но мы предлагаем ни одного дополнительного рубля не вкладывать: ведь у руководителя предприятия есть годовой бюджет затрат конкретно на эту сферу. И мы решаем проблемы предприятия «под ключ» от проекта, проведения экспертиз, поставки оборудования, внедрения, эксплуатации и т.д., вписавшись в этот бюджет затрат. Ведь эффективное энергооборудование позволит уже на 3-4 год резко сокра-

тить затраты на энергосферу. Поэтому мы и создали в Корпорации «Энерголизинговую» компанию «Профессионал».

– То есть вы предлагаете повысить эффективность предприятий, предоставляя энергоэффективное оборудование производства Корпорации «Профессионал» и других производителей по лизинговой схеме?

– Да. Нашему клиенту достаточно выбрать комплектацию котельной, сроки изготовления, срок гарантии, оптимальный для себя порядок оплаты... Проектные работы, согласования, строительно-монтажные работы, изготовление котельной, привоз, установка, монтаж, подключение, пусконаладка, выход в рабочий режим и сдача всем организациям – все эти проблемы мы берем на себя. При этом клиент получит оборудование в лизинг на выгодных условиях с минимальной предоплатой. И с гарантией качества.

– За счет чего вам удается предлагать такие выгодные условия?

– Энерголизинговая компания, входящая в Корпорацию «Профессионал», работает в связке с нашими поставщиками оборудования, иностранными и отечественными заводами и с банками. Если мы берем на себя проект модернизации энергосферы того или иного предприятия, мы грамотно все раскладываем по полочкам, обобщаем технико-экономические параметры и для клиента, и для банка. Банки нам дают заем под низкий процент, и значит, лизингодатель тоже будет иметь оптимальную процентную ставку. За время кризиса мы созрели как профессионалы и в техническом, и в экономическом плане. Мы выстроили отношения с банками, которые дают нам средства под мини-



на фото Идет монтаж котельной на территории производственной базы «Профессионал»

мальный рыночный процент, и с поставщиками, которые готовы расширить рынок сбыта.

По сути наша «Энерголизинговая» компания «Профессионал» расширяет возможности и повышает энергоэффективность и рентабельность предприятий без поиска дополнительных инвестиций с их стороны.

– Если обобщить все вышесказанное, то в чем уникальность Корпорации «Профессионал» на рынке энергосберегающих технологий?

– Сейчас на этом рынке много компаний и специалистов, которые предлагают решения в узком диапазоне. У нас же – весь спектр. Мы решаем задачу «от проекта – под ключ» в комплексе.

Начинаем выстраивать



красными излучателями и воздушными теплогенераторами, тепловые насосы и другое. Современные системы отопления, а также точный подбор инновационного оборудования котлов и горелок с высокими КПД использования энергии сжигаемого топлива, с низким воздействием на окружающую среду, с высокой автоматикой управления режимов отопления приводит современные энергоэффективные системы предприятия к сокращению эксплуатационных расходов и экономии исходного топлива.

В Корпорации «Профессионал» одна из лучших проектных организаций по «инженерке» в Саратовской области. С нами сотрудничают многие генпроектировщики и генподрядчики. Наши котельные, без ложной скромности, последние 5 лет – №1 в области. География поставок котельных Корпорации «Профессионал» разнообразна: Сибирь, Татарстан, Северо-Западный федеральный округ, Подмосковье, Урал, Поволжье, Олимпийские объекты (г. Сочи). У нас в компании по техническому обслуживанию, по наладке, сдаче объектов, по эксплуатации работают профессионалы высшего уровня – инженеры, сертифицированные специалисты. Мы предлагаем котельные в лизинг с комфортной для потребителя схемой финансирования. Благодаря этому потребителю модернизировать производство и снижает ежемесячные энергозатраты. В этом уникальность энерголизинговой компании «Профессионал».

на фото Современная котельная мощностью 10 МВт для перинатального центра установлена корпорацией «Профессионал»



www.profi-sar.ru, professional.saratov.ru
Россия, 410047, Саратов, ул. Сибирская, 2а
тел./факс: (845-2) 66-11-66, 66-06-24 (25) (27)